

▪ Apakah **idas** itu ?

idas adalah suatu aplikasi ERP (Enterprise Resource Planning) untuk mendukung semua kegiatan operasional di suatu perusahaan distribusi. Aplikasi ini telah dikembangkan sejak tahun 2001 dan sampai sekarang terus disempurnakan supaya bisa memenuhi kebutuhan bisnis distribusi saat ini. Sampai dengan sekarang telah diimplementasikan di beberapa perusahaan distribusi terkemuka yang mempunyai lebih dari 200 cabang/depo dan agen.

Dikembangkan dengan menggunakan teknologi dari Progress Software sehingga dapat dioperasikan pada konfigurasi Client/Server atau N-tier (AppServer).

Untuk client (workstation) menggunakan Windows platform dan DB Server bisa menggunakan Progress, Oracle, SQL Server dan ODBC. Untuk platform DB Server bisa menggunakan semua platform yang ada, seperti : Windows, Linux, AIX, SUN, HP-UX dan sebagainya.

Aplikasi ini dirancang untuk dapat dioperasikan secara online dan realtime. Untuk mengurangi biaya komunikasi, **idas** juga bisa dijalankan secara batch (non-online) di cabang/depo dan dapat melakukan data konsolidasi pada saat Proses Akhir Hari, sehingga di kantor pusat tetap bisa melihat data di cabang/depo yang non-online.

▪ Mengapa **idas** ?

Sistem operasional perusahaan distribusi di Indonesia agak berbeda dibandingkan dengan di negara-negara lain. Selain pasar modern, pasar tradisional masih tetap menjadi penyumbang omset yang cukup besar. Untuk pasar tradisional, perusahaan distribusi harus mengerahkan tenaga-tenaga penjualan (salesman) untuk mendatangi pelanggan dan mencatat pesanan mereka (**Taking Order**) dan juga harus menjangkau para pelanggan di lokasi-lokasi yang mungkin terpencil sambil membawa barang yang dijual (**Kanvassing**).

idas akan mencatat (record) semua transaksi kegiatan operasional, dari sejak barang diterima dari produsen/supplier sampai dengan barang dikirim ke pelanggan sehingga memudahkan perusahaan dalam melakukan analisa dan kontrol.

Fitur-fitur utama dari **idas** adalah sebagai berikut :

- Mengadopsi konsep cepat, akurat dan kontrol yang sangat baik.
- Setting Menu, User, Grup, Otoritas User yang fleksibel
- Central atau Distributed Warehouse
- Pecah Wilayah, perubahan cakupan wilayah penjualan

- Gabung / Hapus Pelanggan
- Rute Kunjungan, Kiriman & Tagihan Pelanggan
- Setting Limit Kredit Pelanggan atau Salesman, Limit Kredit Pembelian per Pekan (Nominal Rupiah), Limit Pengambilan per Barang (Quantity)
- Promosi, Quantity Discount dan Volume Discount yang sangat fleksibel dengan setting yang sangat mudah.
- Batch Number & Expired Date (FIFO)
- Entry satuan : **Besar.Tengah.Kecil**
- Konversi dengan satuan milik pelanggan
- Barang Paket (assembly)
- Setting harga jual: Pelanggan, Grup Pelanggan(Key Account), Team, Site / Wilayah, Dalam Pulau & Luar Pulau dan berlaku pada tanggal efektif tertentu.
- Salesman bisa menggunakan Mobile Application dengan alat bantu seperti : Android Aplikasi

▪ Siapa Yang Memerlukan **idas** ?

Pada era persaingan bisnis yang semakin ketat seperti sekarang ini, perusahaan distribusi yang dapat memenangkan kompetisi adalah perusahaan yang dapat menganalisa semua informasi yang ada dengan cepat dan akurat, sehingga mudah dalam mengambil keputusan atau menentukan kebijakan sehubungan dengan bisnis distribusi yang sangat dinamis.

Informasi yang dimaksud meliputi cakupan (covered) dari area distribusi, ketersediaan barang (khususnya untuk fast moving item) di cabang/depo dan penggunaan jumlah limit kredit penjualan dan pengambilan dari masing-masing pelanggan.

Informasi ini bisa menjadi lebih kompleks jika dikombinasikan dengan jumlah depo/cabang yang banyak, jumlah barang yang banyak dengan kategori yang berbeda-beda serta ribuan pelanggan besar dan kecil. Untuk mendapatkan hasil yang maksimal dalam proses pencatatan, kontrol dan analisa terhadap semua informasi termasuk kegiatan operasional perusahaan di semua bagian, maka dibutuhkan suatu aplikasi (software) yang bersifat ERP. Dengan aplikasi ERP, semua sumber daya atau komponen yang ada dalam perusahaan dapat saling berintegrasi dan menggunakan informasi yang sama secara bersamaan.

Atas dasar dan fakta di atas maka peran **idas** menjadi sangat diperlukan oleh suatu perusahaan distribusi dalam misi memenangkan kompetisi terhadap para pesaing bisnisnya.

▪ Modul-Modul Dalam **idas** ?

Aplikasi **idas** terdiri dari beberapa modul-modul yang saling ter-integrasi satu dengan yang lainnya.

- Modul Inventory
- Modul Penjualan Kanvass dan Taking Order
- Modul Piutang Dagang
- Modul Kas & Bank
- Modul Hutang Dagang (Optional)
- Modul General Ledger (Optional)

Inventory Module



Canvass Module



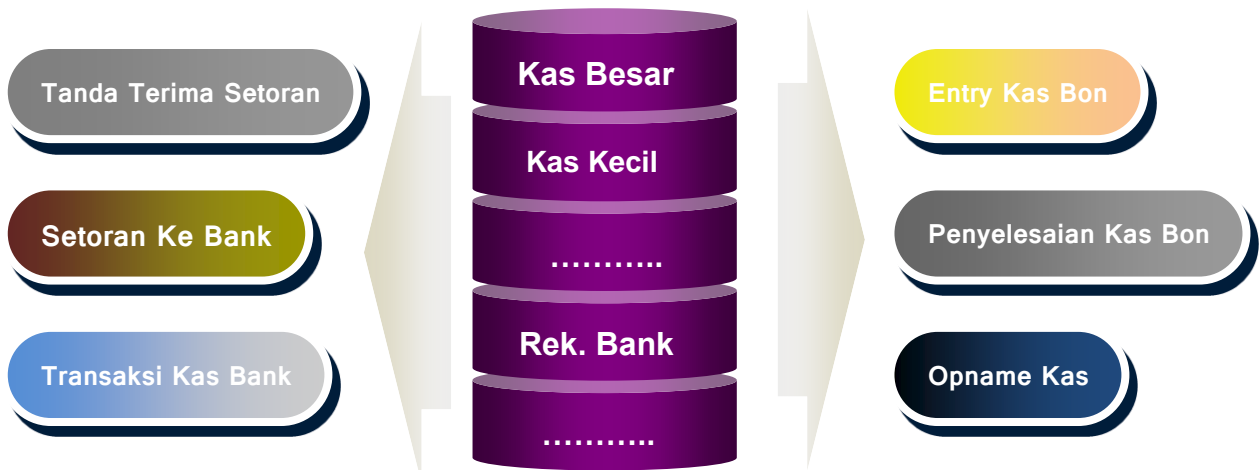
Sales Takin Order Module



Account Receivable Module



Cas & Bank Module



Laporan Biaya Operasional

Laoran Tanda Terima Setoran

Laporan Setoran Ke Bank

Laporan Kas Bon & Penyelesaiannya

Laporan Opname Kas

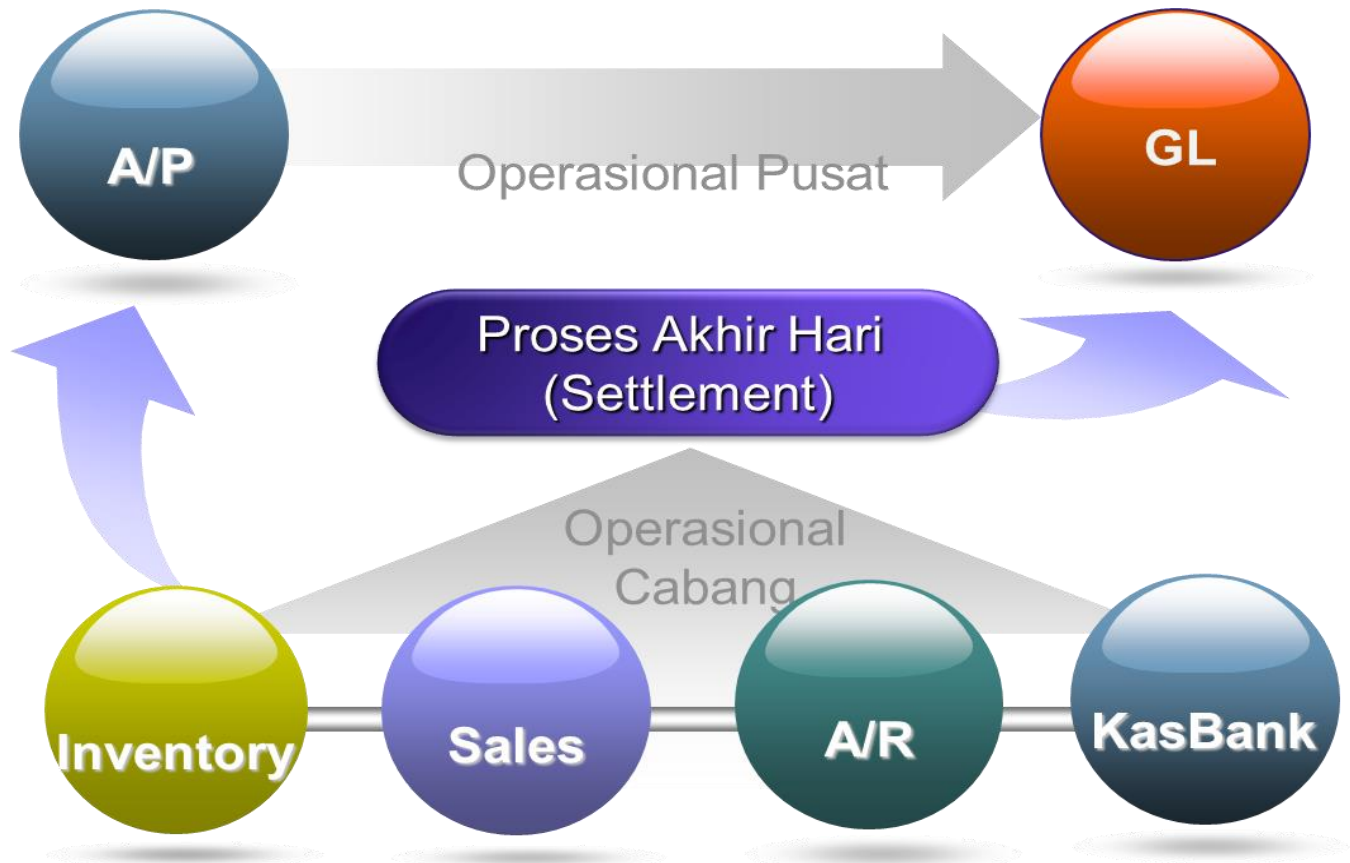
Laporan Rekap Setoran

Laporan Mutasi Kas Bank

Laporan Realisasi Biaya & Budget

Proses Akhir Hari

Proses Akhir Hari (Settlement) adalah suatu proses yang dijalankan pada akhir hari (tutup hari). Proses ini akan melakukan validasi antar transaksi : Penjualan, Inventory, Pembayaran Piutang dan Kas Bank sehingga memastikan bahwa semua transaksi pada hari dagang bersangkutan sudah selesai semua dan baru bisa melakukan entry transaksi untuk hari dagang berikutnya.



idas dikembangkan oleh PT. Programa Reka Piranti, sebuah perusahaan yang bergerak di bidang IT Consultant. Didirikan sejak tahun 1989 oleh salah satu founder dari Kalbe Farma dan sejak awal ditunjuk sebagai Sole Distributor of Progress Software (www.progress.com) di Indonesia.

Untuk informasi lebih lanjut bisa menghubungi :

PT. PROGRAMA REKA PIRANTI

Gedung Graha Kirana Lt. 15
Jl. Yos Sudarso No. 88
Jakarta 14350
Telp : (62-21) 65311267, 65311268
Fax : (62-21) 65311269
Email : sales@programa.co.id
Web : www.programa.co.id